

**Cliente:** BATISTELLA

**Site:** Portal Fator Brasil **Seção:** \*\*\*

**Jornalista:** \*\*\* **Data:** 20-02-10 **Cm/col:** 94

**Link:** [http://www.revistafatorbrasil.com.br/ver\\_noticia.php?not=106653](http://www.revistafatorbrasil.com.br/ver_noticia.php?not=106653)



## Nortel adquire unidade de negócios da Battistella

A partir de agora a área de transmissão de potência vai se chamar Nortel Abadir.

Atenta às tendências e ao dinamismo do segmento em que atua, a Nortel Suprimentos Industriais, com matriz em Campinas e filiais espalhadas por todo o Brasil, está investindo na ampliação do portfólio com a aquisição da unidade de transmissão de potência do Grupo Battistella (Abadir), criando a identidade Nortel Abadir.

O objetivo é oferecer ao cliente uma solução completa para a transmissão de potência e reforçar sua posição no mercado como referência em distribuição de suprimentos para instalação, manutenção, reparo e operação (MRO) em indústrias e varejo.

Com a aquisição, esta nova área de negócios, além de passar a se chamar Nortel Abadir, integra ao quadro de colaboradores uma equipe técnica com mais de 35 anos de tradição, fortalecendo sua atuação na região sul e mantendo a qualidade e intensidade de projetos nas outras regiões do país.

"O nosso foco principal é a sinergia entre os funcionários da Nortel e da nova área de negócios, levando aos clientes as melhores soluções em MRO", relata Laércio Pereira, diretor comercial da Nortel.

A operação vai agregar mais valor à marca, tornando-se um nome forte no mercado, com todo o know how adquirido ao longo dos anos. A Nortel Abadir vem com força total na linha de rolamentos.

"Com a expansão dos negócios, a empresa pretende ter um crescimento considerável no segmento de transmissão de potência, sendo que esta linha passará a representar uma participação de 12% de um faturamento total esperado de R\$ 350 milhões. A Battistella tem sido a maior distribuidora da América Latina nos últimos anos e nossa expectativa é que integrada a estrutura da Nortel esta divisão possa proporcionar um crescimento ainda maior", conclui Laércio.

Para a diretora do grupo Battistella, Clarissa Battistella, "a liderança da Battistella no mercado SKF e sua posição de destaque no mercado de Transmissão de Potência em geral, aliado à competência da Nortel para gerenciamento do mercado de suprimentos industriais trará aos clientes e fornecedores um Distribuidor com atuação nacional, presença regional, expertise segmentada e múltiplos modelos de negócio que garantam um altíssimo nível de aderência às demandas do mercado".

Entenda o que é Transmissão de Potência - Além de rolamentos, correias, vedações, sistemas de lubrificação, mecâtrônicos, o sistema de transmissão de potência engloba acoplamentos, correntes, buchas, cubos, rodas dentadas e polias.

O Mercado de Suprimentos industriais vive atualmente uma verdadeira revolução de paradigmas e com essa aquisição pela Nortel, o esperado é que a operação de rolamentos industriais se consolide com uma oferta ampla de modo a atender as mais variadas demandas de seus clientes. Estima-se que esse segmento represente uma participação de 25% no mercado de manutenção industrial.

Perfil - A Nortel iniciou suas atividades em 1966, sendo hoje uma das principais redes de distribuição de suprimentos para manutenção, reparo e operação no Brasil e única no segmento com atuação nacional, comercializando e distribuindo mais de 110 mil itens entre materiais elétricos, ferramentas, adesivos, epis, rolamentos, painéis industriais e a linha completa para automação industrial.

Um dos diferenciais da Nortel é o mix de produtos completo e diversificado que permite atender a diversos segmentos de forma pontual e eficiente.

Além do mercado industrial, o qual somos referência a mais de 40 anos, a Nortel possui posição de destaque também no atendimento a shopping centers, hospitais, clubes, escolas, pequenos, médios e grandes estabelecimentos comerciais.

Tem como foco ser reconhecida como empresa líder no mercado de distribuição de suprimentos para instalação, manutenção, reparo e operação (MRO), através do fornecimento de produtos e serviços dentro dos mais altos padrões de qualidade, levando sempre a melhor solução a seus clientes.

Grupo de empresas Battistella - A Battistella, com 60 anos de atuação no mercado, está presente em quatro setores: Battistella Veículos Pesados, Battistella Florestal, Battistella Distribuidora e Battistella Logística. No setor florestal possui 40 mil hectares de terras, com extensas áreas de preservação da mata atlântica e 16 mil hectares de florestas cultivadas. No setor de Veículos Pesados distribui cerca de 20% dos veículos Scania comercializados no Brasil, com 14 unidades de atendimento aos clientes nos estados de Santa Catarina e Paraná. O grupo de empresas Battistella com negócios da ordem de R\$ 900 milhões por ano ainda está lançando o projeto do porto de contêineres de Itapoá, Santa Catarina, contemplando a sua atuação no setor de logística.